



PMI GO MESSICO
Missione commerciale in Messico

ADENbiz organizza nel mese di Marzo 2022 una missione commerciale in Messico dedicata alle PMI italiane dei settori Agroalimentare e Beni di Largo Consumo.

Sono previsti incontri commerciali di alto livello, One2One e B2B, con l'obiettivo di avviare rapporti commerciali e di distribuzione fisica e online per la vostra azienda con i principali operatori della grande distribuzione nazionale tra cui Oxxo, Liverpool, Soriana, Chedraui, Coppel, El Palacio de Hierro.

La missione, effettuata direttamente dai titolari e dal direttore sviluppo della ADENbiz, anche con l'obiettivo di attivare una rappresentanza stabile di supporto alle aziende che vorranno operare in Messico (uffici, showroom, magazzino e logistica) ha un costo a voi dedicato, come partner della nostra piattaforma, di Euro 3.000 pari a uno sconto del 40% sul costo di partecipazione di Euro 5.000 e comprende:

- il supporto commerciale alla selezione e localizzazione dei prodotti e del packaging (fino a 8 SKU);
- la consulenza commerciale per la logistica e la dogana;
- la rappresentanza e promozione dell'azienda in loco durante la missione;
- l'organizzazione degli incontri, gli eventi e lo sviluppo commerciale;
- il report commerciale e fotografico di fine missione
- il piano commerciale di sviluppo in Messico

La spedizione dei campionari e dei materiali commerciali concordati via aerea a Città del Messico è a carico dell'azienda, ove di interesse, abbiamo organizzato un groupage presso il nostro spedizioniere di fiducia SACID Srl., Cargo City, Via Mario Castoldi snc, 00054 Fiumicino (RM).

ADENbiz offrirà inoltre alle aziende interessate a proseguire la commercializzazione dei propri prodotti sulla nostra piattaforma soluzioni per la logistica, l'importazione, la promozione e la vendita dei prodotti a condizioni di particolare favore, compreso il supporto ai programmi di finanza agevolata SACE – Simest per l'internazionalizzazione.

ADENbiz si pone come partner facilitatore e acceleratore per l'export dei prodotti Italiani con particolare focus nei mercati asiatici agendo come un vero e proprio dipartimento commerciale dell'azienda distaccato verso i mercati di riferimento.

Grazie ad una approfondita conoscenza dei mercati, alla consolidata presenza logistica sui territori e a diversi accordi di distribuzione, sia tradizionali che online, ADENbiz è un efficace e efficiente partner commerciale per l'export e la vendita dei vostri prodotti in Asia.

I concreti vantaggi di aderire alla piattaforma ADENbiz sono:

- le forti economie di scala che vengono generate dalla piattaforma sui costi di internazionalizzazione e di accesso ai canali distributivi fisici e online;
- la velocità e sicurezza di accesso al mercato tramite una consolidata metodologia di preparazione, la presenza fisica della vostra azienda nei mercati esteri e la vendita tramite aziende e personale locali;
- una efficace promozione del vostro marchio tramite costanti interventi sui distributori locali, i punti vendita, i canali e-commerce e social.

PMI GO MESSICO**RICHIESTA DATI SULL'ATTIVITA' DELL'AZIENDA E MANIFESTAZIONE DI INTERESSE**

Vi preghiamo di volerci cortesemente fornire i seguenti dati ai fini dell'impostazione della missione in oggetto:

1. Manifestazione d'interesse alla missione firmata su carta intestata (allegato a pag. 3);
2. Ragione sociale, forma societaria (SRL, SPA, SAS,...), dimensione impresa (autonoma – associata – collegata - micro impresa, piccola o media Impresa), Cod. Fisc. - P.IVA., codice ATECO, sede/i, contatti telefonici, Email e Pec;
3. Dati legali del rappresentante (Nome, Carica, Data nascita, Codice Fiscale, copia documento identità);
4. Attività dell'impresa, numero dipendenti, fatturato Italiano e estero (se presente) 2019 – 2020;
5. Prodotti / servizi offerti – capacità produttiva, marchi e relative protezioni intellettuali;
6. Brochure / catalogo/i stampati e/o elettronici, altri materiali di comunicazione, sito WEB/e-commerce/Social;
7. Listino base per Distributori.

La documentazione in oggetto andrà inviata al Sig. David Bisceglia che curerà l'organizzazione della missione in Italia:

david.bisceglia@adenbiz.com

Tel. +39 392 216 0751

ADENbiz
Rappresentanza Italiana
Viale di Val Fiorita, 86
00144 Roma, RM



(Carta Intestata azienda)

Spett.le
ADENbiz
Rappresentanza Italiana
Viale di Val Fiorita, 86
00144 Roma, RM
ATTN: David Bisceglia

Oggetto: Manifestazione di interesse e adesione alla missione PMI GO MESSICO

Con la presente vi confermiamo il nostro interesse a partecipare alla missione da voi organizzata a Marzo 2022 denominata PMI GO MESSICO.

La missione prevede incontri commerciali di alto profilo con primari operatori della larga distribuzione in Messico e verrà da voi organizzata e gestita per nostro conto con un mandato commerciale non in esclusiva su quel territorio.

Ci impegniamo quindi a fornirvi tutti i dati e materiali da voi richiesti per l'organizzazione degli incontri e degli eventi promozionali oltre al versamento della quota di partecipazione richiesta.

La manifestazione di interesse non prevede o implica nessun formale impegno da parte della nostra azienda a commercializzare i prodotti sui canali da voi identificati, all'uopo verranno definiti specifici contratti di rappresentanza, servizio e distribuzione.

In fede,

Legale rappresentante

Li ____ / ____ / _____

